

DESCRIPTIF DE LA SOCIETE

VIRAGE CONSEIL recrute des commerciaux en GMS pour l'un de ses clients, en CDI.

Spécialiste du développement des ventes auprès des industriels, l'externalisation des Forces de vente est aujourd'hui une alternative et une solution efficace pour tous les fabricants vous permettant d'intégrer un grand groupe.

Les 400 collaborateurs de VIRAGE CONSEIL sont aujourd'hui au service de plus de 250 marques nationales et internationales.

Dans le cadre de sa mission, le commercial(e) sera en charge du développement des ventes dans son secteur auprès des enseignes de la GMS, dans le secteur de l'ÉPICERIE.

Notre client, étoffe son équipe commerciale afin de soutenir sa forte croissance en France. Vous aurez l'opportunité de promouvoir au quotidien les produits d'un groupe dynamique et ambitieux.

DESCRIPTIF DU POSTE

Postes en **CDI sur toute la France.**

Véritable ambassadeur de la marque, vos missions seront de développer les ventes de la marque en menant les actions commerciales suivantes :

- Augmenter la visibilité de la marque par la DN et le relai des opérations marketing
- Mener des opérations Merchandising en optimisant la place en linéaire,
- Relayer et valoriser les opérations commerciales et promotionnelles des négociations centrales
- Assurer un contact et un bon relationnel auprès des magasins
- Garantir un reporting régulier et rigoureux grâce aux outils informatiques à votre disposition

PROFIL RECHERCHE et COMPETENCES CLES

De formation BAC+2 à BAC+5, vous avez une première expérience dans la vente en circuit GMS et/ou dans le merchandising.

Sensible aux produits, à la valeur des marques, à l'innovation, vous êtes capable de gérer des problématiques diverses face aux enjeux du marché.

Autonome, vous faites preuve d'une grande rigueur et adaptabilité auprès d'interlocuteurs variés. Vous êtes reconnu pour votre curiosité et votre capacité d'analyse de la performance, votre envie de gagner, de convaincre et votre sérieux sont également des atouts indispensables pour réussir votre mission et progresser dans notre groupe.

Rémunération Motivante : Fixe + Variable + Voiture, Téléphone, PC

POSTULEZ !

Vous souhaitez intégrer un groupe dynamique au service des plus grandes marques, rejoignez-nous !

Contact : cv@virageconseil.com

Référence : C/ GMS / BRE / FRANCE