

DESCRIPTIF DE LA SOCIETE

VIRAGE CONSEIL recrute un(e) commercial (e) terrain pour l'un de ses clients, en CDD (3 mois) en mi-temps.

Les 400 collaborateurs de VIRAGE CONSEIL sont aujourd'hui au service de plus de 250 marques nationales et internationales.

Dans le cadre de sa mission, le commercial(e) sera en charge du développement des ventes dans son secteur auprès des enseignes de la GSA, dans le secteur **des produits frais**.

Notre client, étoffe son équipe commerciale afin de soutenir sa forte croissance en France. Vous aurez l'opportunité de promouvoir au quotidien les produits d'un groupe dynamique et ambitieux.

DESCRIPTIF DU POSTE

Ce poste en **CDD de 3 mois est à pourvoir dès que possible** sur le secteur **Ile de France (8 départements)**.

Rattaché(e) au Directeur des opérations, votre mission consiste à développer et à assurer le suivi d'un portefeuille clients dans le respect d'objectifs fixés et définis.

Ambassadeur de la marque, vous devrez développer les ventes en menant les actions commerciales suivantes :

- Augmenter la visibilité de la marque par la DN et le relai des opérations marketing,
- Développer le référencement et les ventes auprès des enseignes GMS,
- Mener des opérations Merchandising en optimisant la place en linéaire,
- Relayer et valoriser les opérations commerciales et promotionnelles des négociations centrales,
- Assurer un contact et un bon relationnel auprès des magasins,
- Réaliser des animations pour faire découvrir les produits consommateurs,
- Garantir un reporting régulier et rigoureux grâce aux outils informatiques à votre disposition.

PROFIL RECHERCHE et COMPETENCES CLES

De formation BAC+2 à BAC+5, vous avez une première expérience de commercial terrain dans la vente en Grande Distribution et avez un goût prononcé pour la cuisine.

Vous avez le goût du challenge et de la performance, nous vous offrons la possibilité de vous accompagner et l'opportunité de poursuivre votre carrière dans un environnement capable de vous enrichir sur tous les plans.

Autonome, vous faites preuve d'une grande rigueur et adaptabilité auprès d'interlocuteurs variés. Vous êtes reconnu pour votre curiosité et votre capacité d'analyse, votre envie de gagner, de convaincre et votre sérieux sont également des atouts indispensables pour réussir votre mission et progresser dans notre groupe.

Rémunération Motivante : Fixe 816€ brut + Variable trimestriel 600€ brut + Voiture, Téléphone, PC

POSTULEZ !

Vous souhaitez intégrer un groupe dynamique au service des plus grandes marques, rejoignez-nous !

Référence : EG/ GSA/TOQUE/ Ile de France