

DESCRIPTIF DE LA SOCIETE

VIRAGE CONSEIL, largement reconnue dans le milieu de la Force de Vente supplétive est une des entreprises les plus dynamiques dans son domaine d'activité.

VIRAGE CONSEIL cultive des profils soigneusement sélectionnés dans le but de les faire grandir et évoluer professionnellement.

VIRAGE CONSEIL gère aujourd'hui 350 collaborateurs sur le terrain à différentes fonctions (Promoteurs – Chefs de secteurs – Chef des Ventes – Compte Clés Régionaux /Nationaux) et sur des réseaux de distribution divers et variés (GSA – GSB - GSS – Pharmacies).

Nous recrutons aujourd'hui pour étoffer notre équipe commerciale, un **Responsable de secteur Volant** en GSA Produits Frais H/F.

DESCRIPTIF DU POSTE

Le poste :

- CDD de 6 mois minimum à pourvoir dès que possible à temps plein.
- Lieu d'habitation idéal le 60
- Secteur : Haute Normandie/ Nord/Oise/Champagne Ardennes

LA MARQUE/ LES PRODUITS :

- | Cette entreprise française est leader dans les produits frais.
- | Elle travaille avec l'ensemble des grands acteurs de la distribution.
- | Cette société de grande envergure est connue et reconnue.
- | L'image de qualité de la marque sera un atout indéniable.
- | Cette société de grande envergure est **connue et reconnue**.

VOTRE MISSION :

- | Etre amené à faire des remplacements de commerciaux ou promoteurs sur la zone.

Vous devez :

- | Assurer la présence et la montée en diffusion des produits du groupe
- | Vendre et revendre les opérations promotionnelles
- | Etre opportuniste pour développer le CA de vos magasins
- | Vos décisions, l'organisation de vos journées, reposeront sur l'analyse et le suivi de votre chiffre d'affaire.
- | Vous prendrez les décisions les mieux adaptées aux réalités que vous rencontrerez.
- | Vous disposerez d'outils d'analyse pour piloter et gérer en autonomie la performance de vos actions sur votre secteur.
- | Vous devrez rendre compte de votre activité de manière hebdomadaire via nos outils de reporting.

PROFIL RECHERCHE et COMPETENCES CLES

VOS ATOUTS :

- | Si vous aimez mesurer le résultat de votre action, vous dépasser, vous impliquer dans notre aventure, **alors ce poste est fait pour vous !**
- | Votre capacité d'écoute, votre empathie et votre adaptabilité seront vos atouts principaux pour mener à bien votre mission.
- | Vous êtes autonome, rigoureux, et vous savez faire preuve d'initiative et de curiosité.
- | Vous avez un profil de " **challenger**", et une première expérience significative en GMS.
- | Vous démontrez une volonté d'aboutir ainsi qu'un esprit d'initiative et d'analyse.
- | Vous avez une véritable appétence pour les nouvelles technologies et comprenez les enjeux des sites marchands
- | Vous êtes détenteur du permis B valide.

POSTULEZ !

Votre rémunération est motivante : 2 000€ brut + variable de 500€ sur objectif/trimestre.

Mise à votre disposition : Véhicule, téléphone, PC, frais de vie, télépéage, carte essence, mutuelle.

Vous souhaitez intégrer un groupe dynamique au service des plus grandes marques, rejoignez-nous !