

## DESCRIPTIF DE LA SOCIETE

**VIRAGE CONSEIL**, largement reconnue dans le milieu de la Force de Vente supplétive est une des entreprises les plus dynamiques dans son domaine d'activité.

**VIRAGE CONSEIL** cultive des profils soigneusement sélectionnés dans le but de les faire grandir et évoluer professionnellement.

**VIRAGE CONSEIL** gère aujourd'hui 350 collaborateurs sur le terrain à différentes fonctions (Promoteurs – Chefs de secteurs – Chef des Ventes – Compte Clés Régionaux /Nationaux) et sur des réseaux de distribution divers et variés (GSA – GSB - GSS – Pharmacies).

Nous recrutons aujourd'hui, **un Responsable de secteur en GSB H/F.**

## DESCRIPTIF DU POSTE

### Le poste :

- CDD de 8 mois minimum à pourvoir dès que possible à temps plein.
- Lieu d'habitation idéal le 69
- Secteurs d'interventions : Dpt : 01/03/05/18/38/42/43/39/58/63/69/71/73/74

### LA MARQUE/ LES PRODUITS :

- | Allibert est l'un des acteurs majeur en accessoires de Salle de Bain en France dans le secteur du Bricolage
- | La société travaille avec l'ensemble des grands acteurs de la distribution.
- | L'image de qualité de la marque sera un atout indéniable.
- | Cette société de grande envergure est **connue et reconnue.**

### VOTRE MISSION :

#### **Vous devez :**

- | Assurer la présence et la montée en diffusion des produits du groupe.
- | Vendre et revendre les opérations promotionnelles.
- | Etre opportuniste pour développer le CA de vos magasins.
- | Vos décisions, l'organisation de vos journées, reposeront sur l'analyse et le suivi de votre chiffre d'affaire.
- | Vous prendrez les décisions les mieux adaptées aux réalités que vous rencontrerez.
- | Vous disposerez d'outils d'analyse pour piloter et gérer en autonomie la performance de vos actions sur votre secteur.
- | Vous devrez rendre compte de votre activité de manière hebdomadaire via nos outils de reporting.
- | Déplacements réguliers à prévoir.

## PROFIL RECHERCHE et COMPETENCES CLES

### VOS ATOUTS :

- | Si vous aimez mesurer le résultat de votre action, vous dépasser, vous impliquer dans notre aventure, **alors ce poste est fait pour vous !**
- | Votre capacité d'écoute, votre empathie et votre adaptabilité seront vos atouts principaux pour mener à bien votre mission.
- | Vous êtes autonome, rigoureux, et vous savez faire preuve d'initiative et de curiosité.
- | Vous avez un profil de " **challenger**", et **une première expérience significative en GSB.**
- | Vous démontrez une volonté d'aboutir ainsi qu'un esprit d'initiative et d'analyse.
- | Vous avez une véritable appétence pour les nouvelles technologies et comprenez les enjeux des sites marchands.
- | Vous êtes détenteur du permis B valide.

## POSTULEZ !

**Votre rémunération est motivante :** 2 000€ brut + variable de 1500€ brut sur objectif/trimestre.

**Mise à votre disposition :** Véhicule, téléphone, PC, frais de vie, télépéage, carte essence, mutuelle.

**Vous souhaitez intégrer un groupe dynamique au service des plus grandes marques, rejoignez-nous !**