

## DESCRIPTIF DE LA SOCIETE

**VIRAGE CONSEIL**, largement reconnue dans le milieu de la Force de Vente supplétive est une des entreprises les plus dynamiques dans son domaine d'activité.

**VIRAGE CONSEIL** cultive des profils soigneusement sélectionnés dans le but de les faire grandir et évoluer professionnellement.

**VIRAGE CONSEIL** gère aujourd'hui 250 collaborateurs sur le terrain à différentes fonctions (Promoteurs – Chefs de secteurs – Manager d'équipe) et sur des réseaux de distribution divers et variés (GSA – GSS – Pharmacies).

Nous recrutons aujourd'hui pour étoffer notre équipe commerciale, dans les meilleurs délais, **un chef des ventes régional GSA sur le secteur Bretagne / Pays de Loire.**

Notre client, est leader du marché de l'alimentation infantile avec plus de 50% de PDM à travers ses gammes.

## DESCRIPTIF DU POSTE

### LE POSTE

CDI – 35h/semaines

Démarrage : Immédiatement

Poste à pourvoir sur le secteur Bretagne / Pays de Loire

Lieu habitation idéale : 44

### MISSION DU CHEF DES VENTES :

- | Met en œuvre et réalise, sur un secteur défini (type de marché, de produit, de clientèle) la politique commerciale définie par ou avec la direction.
- | Responsable de la réalisation des objectifs quantitatifs et qualitatifs de son équipe.
- | Analyse les résultats et prend les mesures correctives nécessaires.
- | Contrôle, anime et forme l'équipe de vente sous sa responsabilité.
- | Suit régulièrement la réalisation du chiffre d'affaires de chaque commercial, de chaque produit et de chaque client.

## PROFIL RECHERCHE et COMPETENCES CLES

### QUALITES REQUISES :

- | Doit avoir d'excellentes capacités de management.
- | Doit avoir un sens aigu de l'écoute et savoir faire preuve de rigueur et d'organisation.
- | Doit avoir un sens relationnel et pédagogique.
- | Doit faire preuve de ténacité et d'autonomie.
- | Doit avoir des capacités de décision et d'adaptation.
- | Son rôle de manager lui confèrera une posture de COACH.
- | Permis B + Expérience en GMS

**Outre votre tempérament commercial, vous avez une sensibilité forte pour le management : Des capacités d'écoute et d'embarquement, un leadership naturel, la volonté de faire avancer et évoluer vos futures équipes.**

## POSTULEZ !

Vous souhaitez intégrer un groupe dynamique au service des plus grandes marques, rejoignez-nous !

Rémunération attrayante + Prime

Voiture, téléphone, PC, frais de vie